

業種:卸売(オフィスサポート、卸、小売)

No.10-2

株式会社 アールエスエス

所在地:〒 861-3106

熊本県上益城郡嘉島町上島2006-1

TEL:: 096-237-0110

URL: <https://rss-system.com/recruit/>

e-mail : Hidenori_Ookubo@rs-system.co.jp

担当者: 大久保 秀紀(採用担当)

代表者:代表取締役社長 大久保 英二

設立: 平成9年11月4日(創業平成14年2月)

資本金:2700万円

従業員: 55人(男性 29人 女性 26人)

備考:

<事業内容・会社情報>

<事業内容>

- 1, オフィス用品通販(アスクル)販売代理店事業
オフィス用品トップブランド「アスクル」の総合販売代理店事業です。
九州各地域の大手企業様から官公庁、病院、大学など各種法人様にアスクルの商品を提供しています。
- 2, ソリューション販売事業
流通業や小売業を営む会社を支える商品開発、サービス提供を行います。
・ポイントカードシステム全般、販売促進企画などの運用と運用サポート
・顧客データの管理及び分析
・自治体様向けふるさと応援寄付金受付支援
- 3, ミネラルウォーター事業
ミネラルウォーター宅配事業を展開する「クリクラ」。そのフランチャイズとして南九州エリアを受け持ち、製造から販売までを自社で行っています。

<新卒採用情報>

採用実績

2020年	2名(大卒)
2021年	1名(大卒)
2022年	2名(大卒)
2023年	3名(大卒)見込み

<インターンシップ情報>

インターンシップでは、弊社の営業職の社員と、提案書の作成から、お客様に商品・サービスを提案するまでをグループワークで実際に体感していただき、少しでも営業職における仕事理解を深めてみてください。また、新入社員との座談会を実施しますので、社内の雰囲気を感じることができます。
2023年度も春季・夏季インターンシップの開催を予定しております。

<インターンシップ関連事項>

実習の形態:

職場体験型

実務実践型

・調査研究型

期間: (2日間)

時期: 春季:2月~3月の間に2日間程度(2~4名)

夏季:8月~9月の間に2日間程度(2~4名)

秋季:なし

冬季:なし

<実習プログラム>

[事業・業務の説明および作業体験]

- ・オリエンテーション
- ・社内見学
- ・事業の説明(3事業)
- ・営業の実習
オフィス用品「アスクル」の商品を提案する営業体験(グループワーク)
- ・若手社員との懇談(座談会)

採用コンセプト

「やってみよう」が「やりがい」に。

私たちは成長を喜びます。
挑戦する時代の中で、明日、お客様の笑顔に立ちたいです。
アイデアが溢れる仲間と、まずは全力でやってみよう。
たとえ「失敗」でもかまいません。
大切な経験は得ること。
その1歩の先に、共に歩み、成長、実現している会社があります。
さあ、「やってみよう」



<先輩・担当者より>

熊本県地域密着! ビジネスや暮らしのお役立ち企業の株式会社アールエスエスです。
インターンシップでは当社の取り扱い商品を例にしてお客様に商品をご提案する営業体験をして頂きます。
当日はグループワーク形式で弊社の若手社員とチームを作って一緒に考えていきますので、「どうやって提案したらいいかわからない。」「営業は大変そう。」と思っている学生さんもお気軽にご参加ください。