

業種:卸売(医療用医薬品卸・商社)

No.10-5

株式会社 翔薬

所在地:〒862-0962

熊本市南区田迎2-12-28(熊本支店)

TEL:096-370-3411

URL:https://www.shoyaku.com

e-mail:mas-watanabe@shoyaku.com

担当者:渡辺 正輝

代表者:大黒 勇一郎

設立:1949年4月22日

資本金:880,375千円

従業員:1052人(2022年3月末時点)

備考:

<事業内容・会社情報>

医療用医薬品卸として、医療用医薬品を中心に医療に関するあらゆる商品を取扱い、医療機関、保険薬局、介護施設等に流通・販売しています。

<事業領域>

製薬企業や特定機能病院、地域の保険薬局やかかりつけ診療所、介護事業所から地域の人々まで広範かつ多岐に渡っています。

<人々の健康な毎日を守る>

規模や業務内容が異なる、さまざまな医療関連事業を横断的につなぎ、より密接でスピード感のある連携・協力関係を築くため私たち翔薬は新たなデジタルコミュニケーション網の構築なども視野に、医療に携わるものとしての使命を全うします。

<新卒採用情報>

採用職種:営業職(MS)

採用人数:2020年度 21名(男性11名 女性10名)

2021年度 20名(男性15名 女性8名)

2022年度 7名(男性3名 女性4名)

募集人数:未定

<インターンシップ情報>

【1DAY仕事体験】

8月～9月実施(リクナビ2023掲載中)

①業界理解編…医療を取り巻く業界について理解を深める。

②会社理解編…医療業界の中での当社の役割と使命とは。

③座談会…実際のMSと交流。社内の雰囲気や組織風土を体感する。

<インターンシップ関連情報>

実習の形態:

・職場体験型 ・実務実践型 ・調査研究型

期間:(1日間または3日間)

時期:夏季:9月に1日～3日程度

秋季:

冬季:

春季:2月に1日～3日間程度

※過去に実習したプログラム

【1日間】※福岡開催

■模擬商談

■座談会

【3日間】

■自己理解

4つのツールを使い自己PR作成まで行う。

■営業同行

営業担当者と共に医療機関を訪問。

製品紹介を通じて営業職をリアルに体感。

■振返り



<先輩社員・人事担当者からひと言>

翔薬には社員それぞれの発想性を積極的に認める風土があります。

20代の社員から自身がやってみたい事業を年1回レポートで提出し経営者に提案できるチャンスなど、新しいビジネスモデルの実現を目指し、自己成長し続ける環境も整っています。

自己成長しながら医療を通して地域貢献したい方、一緒に翔薬で頑張りましょう！